

ELECTUDE

Electude is wereldwijd marktleider op het gebied van automotive e-learning met meer dan 20 jaar ervaring in het ontwikkelen van de meest efficiënte, uitnodigende en aangename manier van leren.

Wij voorzien motorvoertuig docenten van de techniek, tools en training om hun studenten de best mogelijke onderwijservaring te geven. Met cliënten in meer dan 40 landen verspreid over 5 continenten, is Electude een ware onderwijs vernieuwer die voorziet in de meest veelomvattende en effectieve automotive e-learning oplossing ter wereld.

Als snel groeiend Internationaal E-Learning bedrijf zijn wij op zoek naar een fulltime:

Account Manager – Training hardware voor Automotive E-learning

Je werkt vanuit het Electude Hoofdkantoor in Nuenen en rapporteert rechtstreeks aan de Country Manager Electude Benelux. Als Account Manager ben je verantwoordelijk voor het realiseren van specifieke verkoopdoelen voor les- en leermaterialen met ondersteunende diensten voor het automotive beroepsonderwijs en bedrijfsleven in Nederland. Het werk betreft het onderhouden van klantrelaties, bestaande business te consolideren en waar mogelijk uit te bouwen. Realiseren van upsell en cross-selling opportunities.

Resultaatgebieden

- Uitbreiding van de verkoop van leermiddelen voor Automotive Essentials in Nederland.
- Relatiebeheer, offertebeheer en acquisitie.
- Vaststellen en kwalificeren van potentiële klanten.
- Electude vertegenwoordigen op relevante beurzen, seminars en conferenties.

Wat verwachten we van jou?

- HBO werk- en denkniveau.
- Een commerciële opleiding met didactische vaardigheden en/of een didactische opleiding met commerciële vaardigheden
- Affiniteit met e-learning, automotive en innovatieve technologie.
- Bij voorkeur ervaring in de automotive, software en/of e-learning sector.
- Het vermogen om systematisch en zelfstandig te werken met een CRM-systeem.
- Organisatorisch sterk en een teamplayer.
- Zelf startend, zelfstandig, initiatiefrijk en verantwoordelijkheid voor resultaten.
- Ervaring met acquisitie en verkoop.
- Sterke presentatie- en productdemonstratie- vaardigheden.
- Vloeiend in Nederlands en Engels; andere talen en bij voorkeur Frans zijn een pluspunt.

Wat mag je verwachten van Electude?

- Je maakt deel uit van een groeiende internationale organisatie met een platte managementstructuur.
- No-nonsense cultuur, professionaliteit, betrouwbaarheid en integriteit.
- Toonaangevend product en marktleider op haar gebied.
- Interessante klantenbasis met groot uitbreidingspotentieel.
- Een marktconform salaris en secundaire arbeidsvoorwaarden.
- Een gedegen introductieprogramma, waaronder een uitgebreide e-learning training
- Volop ruimte voor je eigen ontwikkeling en de mogelijkheid om mee te groeien met het bedrijf.
- Jaarlijkse evaluatie op basis van door je manager vastgestelde prestatie-indicatoren.

Solliciteren

Stuur een brief met CV, per mail, naar monique.lenders@electude.com

Voor meer informatie betreffende de functie kunt u contact opnemen met Aubry Mulder, Country Manager Electude Benelux: telefonisch 06-28085883 of per mail aubry.mulder@electude.nl